

INFORMAȚII PERSONALE

Florian Ionita



 I.I.C.Bratianu Nr.5; Otopeni, Ilfov, 075100, ROMANIA

 +40722218200  +40722218200

 florianionitaro@gmail.com

 whatsapp 0722218200

Sexul masculin | Data nașterii 30/10/1954 | Naționalitatea romana

EXPERIENȚA PROFESIONALĂ

Iunie 2016 – prezent

Pensionar

Februarie 2009 – iunie 2016

Director/Administrator

Thermafex Olanda / **Thermafex România SRL** / <https://thermafex.com>

- Responsabil cu dezvoltarea afacerilor în România, buget - 2 milioane de euro pe an. Implementare strategii de marketing și de vânzări. Dezvoltarea portofoliului de clienți și team leader proiecte în termoficare - dezvoltarea proiectelor și finalizare.
- Obiectivul principal: termoficare eficientă din punct de vedere energetic și sustenabilă, folosind materiale reciclabile și ecologice, din surse de energie regenerabile

Tipul sau sectorul de activitate: EFICIENTA ENERGETICA

Septembrie 2006 – iunie 2008

Director executiv/ Administrator pentru Benteler Distribution Romania SRL /

<https://www.benteler-distribution.ro/>

- Responsabil buget 10-15 milioane de euro; personal 35-40 de persoane; obiectiv vânzare țevi: 10.000 de tone.
- Responsabil pentru implementarea strategiilor de marketing și de vânzări. Dezvoltarea portofoliului de clienți.
- Responsabil pentru dezvoltarea de la zero a investiției făcute într-un depozit de țevi de oțel de 5000 de m² ce includea și o clădire de birouri și o fabrică de producție, Investiție care a început în anul 2006 și care s-a finalizat în 2007. Angajarea de personal.

Tipul sau sectorul de activitate: ENERGIE / DISTRIBUTIE TEVI

August 2004 – august 2006

Director / Ionita Consulting SRL

Activități pe baza de proiect / exemple:

➤ **SMITH HODGKINSON Great Britain**

Proiect în baza contractului pentru OMV Austria:

- Evaluarea costurilor de dezmembrare și de desființare pentru instalații chimice, petrochimice și rafinării
- Pași procedurali în dezmembrarea construcției și în procesul de dezmembrare; idem pentru locul de construcție al clădirii; evaluarea costurilor
- Vizitarea de rafinării ca: Petrobrazii, Arpechim și Doljchim pentru date tehnice privind instalația ce va fi dezmembrată, dar și benzinării

➤ **MOMENTUM ENTERPRISES INC. Calgary/Alberta - Canada**

Industria petrolului și gazelor

- Am acționat în calitate de reprezentant al MOMENTUM în România
- Executarea și implementarea sarcinilor și instrucțiunilor date de MOMENTUM

➤ **MONMET Ltd. – Montreal/Quebec – Canada**

Industria mineritului și metalurgiei

- Am acționat în calitate de reprezentant al MONMET în România
- Executarea și implementarea sarcinilor și instrucțiunilor date de MONMET

Martie 1992 – mai 2004

Director General pentru Programul de Consultanță pentru România / Canadian Executive Service Organization - CESO

- Gestionarea și conducerea programului de consultanță CESO pentru România- calificarea clienților români pentru program; negocierea termenilor și condițiilor; asigurarea contractelor; dezvoltarea continuă a bazei de clienți; contact permanent cu toate nivelurile administrației din România /Ambasada Canadei și consultanți canadieni care lucrează în cadrul proiectelor.
- Asistență /consultanță asigurată în diferite domenii industriale, inclusiv cel energetic; turism și consultanță în protecția mediului; (ISO 9000, implementarea TQM); studii de fezabilitate și planuri de afaceri; management; planuri de marketing/ exporturi; studii de asociere în societăți mixte; pregătire resurse umane.
- Dezvoltarea relațiilor de afaceri între companii române și canadiene, detaliate în anexă la CV (proiecte pe baza de contract)

Sept.1985- Dec.1991

Manager Regional Canada și SUA – Serviciul de schimburi compensatorii (contrapartida)

ROMENERGO SA – București, România

Societate de comerț exterior pentru centrale nucleare, hidraulice și termice

- Gestionarea vânzărilor aferente schimburilor în contrapartida la export din România către companiile din Canada și SUA implicate în programul privind energia nucleară în România
- Exportul echipamentelor sau părților de echipament privind centrale electrice hidro și termice România spre Canada, SUA și țări terțe ca de exemplu: "General Electric", Babcock Wilcox "Combustion Engineering" ("ABB").
- Negocierea și semnarea contractelor noi de export
- Asigurarea îndeplinirii contractelor

EDUCAȚIE ȘI FORMARE

- Oct.2017 – Iun. 2019 Program Master Universitatea București, Facultatea de Teologie Romano-Catolică
- Curs Comunicare Biblică și Eclezială
- Iul.1996 – oct.1996 MBA
Universitatea York, Toronto, Ontario, Canada
- Dezvoltarea și conducerea afacerilor
- Iun. 1988 – aug.1989 Sudii Postuniversitare de Comerț Exterior
Universitatea București
- Managementul contractelor de Import-Export
- Sept.1974 – Iul.1979 Inginer mecanic
Institutul de Construcții București / Facultatea de Utilaj Tehnologic

COMPETENȚE PERSONALE

Limba(i) maternă(e) Romana

Alte limbi străine cunoscute

	INTELEGERE		VORBIRE		SCRIERE
	Ascultare	Citire	Participare la conversație	Discurs oral	
ENGLEZA	Foarte bun	Foarte bun	Foarte bun	Foarte bun	Foarte bun
	C2				
FRANCEZA	bun	bun	bun	bun	bun
	B2				

Competențe de comunicare

- bune competențe de comunicare dobândite prin experiența proprie de manager în vânzări; conducerea echipelor în calitate de director și administrator

**Competențe organizaționale/
manageriale:**

- Expertiză de înaltă calitate în management, administrare, vânzări, consultanță.
- Experiență internațională în conducerea și controlul proceselor de inginerie, de proiectare, producție, vânzări și livrarea de produse industriale complexe energetice și industria chimică și petro-chimică.
- Experiență vastă în negociere, contractare, implementarea și monitorizarea contractelor în baza calității și timpului de livrare, asumate prin contract.
- Abilități excelente de comunicare cu persoane din toate mediile sociale și din culturi diferite
- Abilitatea de a gestiona într-un mod organizat și de a finaliza sarcini la timpul stabilit cu posibilitatea de a depăși obiectivele asumate inițial.
- Abilitatea de a lucra atât individual cât și în echipă. Abilitate excelentă în ceea ce privește conducerea și motivarea unei echipe (team leader).

**Competențe dobândite la locul de
muncă**

- Controlul producției echipamentelor energetice
- Managementul calității conform standardelor ISO

Competențe digitale

AUTOEVALUARE

Procesarea informației	Comunicare	Creare de conținut	Securitate	Rezolvarea de probleme
Foarte bine	Foarte bine	Foarte bine	-	-

Nivel: Utilizator independent

Permis de conducere

Categoría B